

# 'Voor 150 euro naar New York? Onrealistisch goedkoop'



De Standaard\* - 23 Aug. 2018  
Pagina 21

\* De Standaard/West-Vlaanderen, De Standaard/Oost-Vlaanderen, De Standaard/Antwerpen, De Standaard/Vlaams-Brabant/Brussel, De Standaard/Limburg

*Transporteconoom Eddy Van de Voorde heeft grote twijfels bij het aanbod dat de IJslandse luchtvaartmaatschappij Primera Air in ons land lanceert.*

Van onze medewerker filip michiels

brusselVanaf 149 euro voor een enkele vlucht naar New York, Boston of Washington. Wie er snel bij is, kan voor volgende zomer nu al een belachelijk goedkoop vliegticket naar de VS op de kop tikken. Primera Air, een IJslandse luchtvaartmaatschappij die 15 jaar geleden het levenslicht zag als chartermaatschappij, hoopt met deze ultrascherpe tarieven de markt open te breken.

Het bedrijf gaat daarmee de concurrentie aan met Brussels Airlines en United Airlines, die ook rechtstreeks vanuit Brussel naar pakweg New York vliegen. Ter vergelijking: wie vandaag een ticket boekt voor een vijfdaagse trip naar New York op 15 juni 2019, telt daar bij United Airlines 949 euro voor neer. Bij Primera Air gaan die tickets nu voor 432 euro de deur uit, al een stuk duurder dan de aangekondigde 298 euro voor een retourticket dus.

Wil je graag ook nog handbagage en één koffer meenemen - bij United Airlines inbegrepen in de prijs - dan komt daar nog eens 111 euro bovenop. Ook voor een maaltijd op de ruim acht uur durende vlucht moet je bijbetalen. Alles samen een heel stuk boven de messcherpe tarieven waar Primera Air nu mee uitpakt, maar toch nog altijd flink wat goedkoper dan wat je bij United Airlines betaalt.

Transporteconoom Eddy Van de Voorde toont zich nochtans behoorlijk sceptisch. 'Ik beschouw dit toch vooral als een fraai staaltje aankondigingspolitiek', klinkt het. 'In het verleden zijn er nog Amerikaanse maatschappijen geweest die met zo'n aanlokkelijk aanbod naar Europa kwamen, maar heel lang hebben zij het nooit uitgezongen.'

Occasionele reizigers

Van de Voorde ziet twee redenen waarom Primera Air het wellicht bijzonder moeilijk zal krijgen. 'In de eerste plaats bieden ze geen netwerk aan, maar één enkele bestemming. In vergelijking met het aanbod van de grote jongens is dat sowieso al een stevige handicap. Heel wat Belgische zakenlui verkiezen zelfs nu al een vlucht vanuit Londen richting de VS boven eentje vanuit Brussel, net wegens het uitgebreide netwerk van British Airways. Ik kan me voorstellen dat Primera Air in de vakantiemaanden wel een aantal nieuwe occasionele reizigers zal kunnen verleiden, maar alleen daarmee zing je het natuurlijk geen volledig jaar uit.'

Los daarvan heeft Van de Voorde bedenkingen bij de relatief kleine Boeing 737 waarmee Primera Air naar de VS wil vliegen. 'Die toestellen zijn een stuk kleiner dan die van de concurrentie. Terwijl de gemiddelde opbrengst per zetel zeker niet hoger zal liggen, hebben ze wel vergelijkbare algemene kosten. Op termijn kan zoiets nooit voldoende rendabel worden, vrees ik.' Met zijn model - een scherpe basisprijs waarbij je voor zowat alles moet bijbetalen - lijkt Primera Air zich nochtans te spiegelen aan de succesverhalen van pakweg Ryanair of EasyJet, maar die vergelijking gaat volgens Van de Voorde niet echt op. 'Bij die maatschappijen gaat het uitsluitend om relatief korte vluchten binnen Europa, waar het verwachtingspatroon van de passagiers een stuk lager ligt. Dat is een heel ander verhaal.'

filip michiels

Copyright © 2018 Mediahuis. Alle rechten voorbehouden