

**Besoins de financement de la reconstruction de
l'économie congolaise: ampleur et conditions préalables**

Stefaan Marysse
Laurent Luzolele Lola Nkakala



Instituut voor Ontwikkelingsbeleid en -Beheer
Institute of Development Policy and Management
Institut de Politique et de Gestion du Développement
Instituto de Política y Gestión del Desarrollo

Middelheimlaan 1 - Villa C, B-2020 Antwerpen
België - Belgium - Belgique - Belgica

Tel: +32 (03) 218 06 60
Fax: +32 (03) 218 06 50
e-mail: dev@ua.ac.be

<http://www.ua.ac.be/dev>

Besoins de financement de la reconstruction de l'économie congolaise: ampleur et conditions préalables

Stefaan Marysse
Laurent Luzolele Lola Nkakala

Institut de Politique et de Gestion du Développement
Université d'Anvers

December 2001

Table des matières

Introduction 5

1 Développement durable: aspects économiques d'une analyse temporelle 6

2 Quelques tendances fondamentales de l'économie congolaise 10

3 Ampleur et besoins en financement dans la période de la reconstruction 17

Conclusion 23

Bibliographique 24

Introduction

Le revirement de la politique économique congolaise après la mort du président L.Kabila a su séduire la communauté financière internationale (entre autre le FMI et la Banque Mondiale) qui a changé de ton et de politique en un temps record. Avec d'autres ouvertures sur le plan politique en ce qui concerne la guerre, ces évolutions ont suscité une renaissance d'espoir pour des lendemains meilleurs. Malheureusement, l'espoir et le changement d'attitudes (regain de sécurité et diminution de la pratique de corruption) qu'on apercevait à Kinshasa et ailleurs, lors de l'accession au pouvoir du père Kabila, s'étaient dissipés à cause de la guerre et parce que le vécu quotidien de la population ne changeait guère. Maintenant, grâce aux premiers signes du déblocage du processus de la paix, de la diminution de l'isolement international, des nouvelles mesures d'économie politique, un même climat d'espoir et d'attentes, sans doute multiples et difficiles à satisfaire totalement et dans l'immédiat, semble régner. Pour que ces attentes soient un peu réalistes, il faudrait voir les conditions (dispositions) réelles de création d'un environnement propice qui puisse permettre à cette période post-conflit de jeter les bases d'un développement durable.

Pour pouvoir déterminer le besoin de financement de la reconstruction post-conflit, il y a différents facteurs à prendre en compte. D'abord il faudra pouvoir évaluer le coût du rétablissement des fonctions minimales de l'Etat, mais aussi tomber d'accord sur la redéfinition du rôle de l'Etat. Ensuite, il faudra estimer le montant d'investissements étrangers dont on aurait besoin pour rétablir un appareil de production compétitif internationalement. Ces investissements ne se laissent pas commander par des institutions politiques nationales mais dépendent de la confiance (capital social) que la communauté internationale a dans la politique économique suivie. Ensuite dans une étape ultérieure on pourra reconstituer une assiette fiscale propre et des investissements endogènes sans dépendre de l'extérieur. Le problème crucial dans ce domaine est la trajectoire temporelle pour arriver à un développement macro-économique durable: en d'autres termes, le Congo devra parvenir à se financer par ses moyens propres pour accéder à une indépendance économique. Cette définition ne veut nullement prôner une déconnexion du système mondial pour le Congo, bien au contraire. Les pays en développement qui peuvent décider eux-mêmes de la politique économique qu'ils suivent, sont des pays qui se sont insérés de force dans la compétition internationale et ont bien utilisé leurs ressources économiques (L'île Maurice, le Botswana, Singapour, la Corée du Sud, etc).

Le potentiel d'un financement propre ne pose pas de problème vu les possibilités immenses de la RDC. Mais la richesse potentielle doit d'abord être réalisée et produite avant qu'on ne puisse dépenser. Puisque les attentes légitimes de la population seront écrasantes (accès à l'éducation convenable, aux soins de santé, à l'électricité, à l'eau, l'emploi, etc) la période de post-conflit sera difficile. L'aide étrangère sera nécessaire pour faire le pont mais deux problèmes se posent. Combien faudra-t-il savoir mobiliser,

à quelles conditions et pour combien de temps? Ensuite et surtout comment éviter de retomber dans les mêmes pièges de l'époque pré-conflit où l'aide a provoqué l'accumulation de la dette et /ou elle a été utilisée d'une manière improductive?

Dans un premier temps (section 1), nous essayerons de bien définir les objectifs économiques à atteindre et c'est moins trivial qu'on ne le pense, parce qu'il faudrait se défaire d'idées basées sur les "théories de dépendance, bien ancrées dans certaines élites africaines". Ensuite (section 2), il faut faire l'état de lieux de la situation actuelle avant d'analyser les tendances qui ont amené à l'échec économique et au mal développement d'aujourd'hui. On verra que la guerre n'a fait que aggraver et achever des tendances antérieures et que la paix sera une condition importante et nécessaire mais point suffisante pour retrouver une trajectoire d'amélioration des conditions de vie pour tous. Dans la section 3, nous estimerons l'ampleur et les besoins de financement dans la période post-conflit, pour enfin conclure sur les pièges et embûches qu'il faudrait éviter pour ne pas retomber dans les erreurs du passé, aussi bien du côté congolais que de la part de la communauté internationale.

1 Développement durable: aspects économiques d'une analyse temporelle

Le concept du Développement durable est surtout utilisé dans un contexte écologique dans lequel on réfère aux dangers d'un capitalisme mondial incontrôlé qui détruirait par sa croissance sans fin le capital biologique (la biodiversité) et les ressources naturelles non renouvelables. Cependant, ce concept, un peu fourre-tout, pourrait aussi être utilisé dans un contexte économique plus précis. Une économie durable tiendra certes compte de cet aspect écologique, afin que les générations futures ne soient pas privées de ce capital biologique et naturel mais aussi de l'aspect plus immédiat et macro-économique. Nous définissons la durabilité macro-économique comme la situation dans laquelle un pays peut décider lui-même de son avenir et de ses priorités économiques, sans que cela ne lui soit dicté par des instances extérieures. Un pays est tributaire de décisions extérieures concernant sa politique économique, s'il doit faire appel à l'extérieur (le FMI, la Banque Mondiale) parce qu'il ne génère pas suffisamment de ressources économiques lui-même pour faire face à ses besoins en importations et remboursements de dettes extérieures. Cependant, la véritable indépendance économique ne s'acquiert pas en se déconnectant du système mondial, mais au contraire et n'en déplaise aux thèses et théories de dépendance, c'est en s'insérant de force dans les relations économiques internationales et non en se déconnectant.

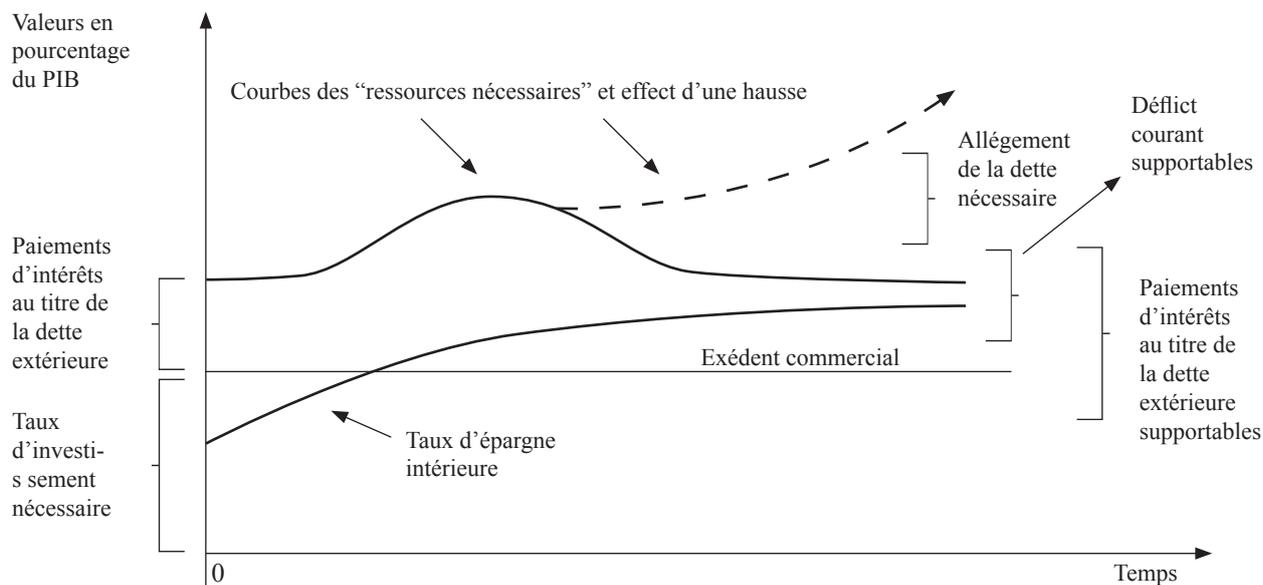
La RDC a tous les atouts potentiels pour arriver à ce but dans un laps de temps prévisible et réaliste. Il y a deux éléments à souligner. D'abord il ne faut pas confondre richesse potentielle et richesse produite. Cette confusion a été faite à différentes reprises. Par exemple lors des nationalisations et

le choix pour un capitalisme étatique, on pensait qu'il suffisait d'être propriétaire des entreprises pour que la richesse soit produite. La faillite de la Gécamines, la mère et le père de tout Katangais - où on a décuplé les cadres et oublié de faire les investissements de renouvellement des outils et dont la production s'est écroulée de 500.000 à 30.000 tonnes dans les années 90- en est la preuve éclatante qu'on pourrait facilement généraliser (Lukusa- 99, Maton et alii-94, Bézy et alii, 81). Cette critique ne veut nullement dire que l'Etat ne doit pas réglementer la production, attirer les entreprises et les investissements crédibles, lever des taxes, etc. Pour créer un cadre qui stimule la production et les rentrées fiscales dont peut bénéficier toute la population, il est préférable que l'Etat ne soit pas le producteur, mais celui qui crée le cadre de compétition crédible pour maximiser l'intérêt national. Pour cela, il ne doit pas surtout être à la fois juge et partie, c'est-à-dire producteur lui-même et régulateur du cadre économique.

Le deuxième élément à souligner est l'aspect temps. Il est vrai que dans une période de post-conflit, le recouvrement de l'optimisme et de l'enthousiasme suscités par la fin de la guerre peuvent faire redémarrer l'économie. Celle-ci peut faire un sérieux bond en avant (Collier, 1998). Cependant, penser que la paix amènera automatiquement cette indépendance économique et une amélioration des conditions de vie sensible, serait créer des attentes populaires qui risquent d'être déçues. Avant qu'une assiette fiscale minimale d'un milliard de \$US (= cinq à huit fois le montant annuel dégagé aujourd'hui) ne soit réalisée, il faudra compter plusieurs années. Par exemple, selon des ingénieurs de l'Union Minière, il faudrait au moins cinq ans avant de reconstituer techniquement et dans l'hypothèse de l'existence d'un Etat créant un cadre sécurisant et une infrastructure minimale, une capacité de production minière de la Gécamines de 500.000 tonnes. Une année normale pourrait alors rapporter 200.000 mio de \$US en taxes. Selon le rapport Maton (1994), il faudrait un investissement de près de 850.000 mio de \$US pour une production annuelle de cent mille tonnes. Ces exemples veulent bien illustrer le fait que la RDC aura besoin d'une période de post-conflit de plusieurs années (5 à 10 ans) pendant lesquelles l'on devra motiver les institutions financières internationales, les bailleurs de fonds bilatéraux, et plus difficilement convaincre les investisseurs privés sérieux pour mobiliser des fonds suffisants et parvenir à rayer la majeure partie de la dette extérieure. La crédibilité et la légitimation du pouvoir seront la condition préalable pour lever ce défi considérable.

Pour illustrer les points mentionnés et montrer certaines difficultés de la situation en RDC, nous utilisons l'analyse temporelle de Selowsky (1992) qui est visuellement représentée par le graphique suivant.

Ajustement extérieur et intérieur pour une croissance de "5%" du PIB FORMEL
Graphique 1 Ajustement extérieur et intérieur



Selowsky part de deux théories (équations) pour présenter son analyse temporelle qui veut réconcilier la nécessité de rééquilibrage macro-économique (ajustement) avec une amélioration du standard de vie minimale de cinq pourcent par an. Il part d'abord du modèle de croissance simple de Harrod et Domar où le taux de croissance du PIB (\dot{y}) est fonction du taux moyen d'investissement (I) divisé par le coefficient de capital où ICOR (k).
 Donc $\dot{y} = I/k$.

Dans le graphique ci-dessus il suppose qu'un investissement de 20% du PIB amène une croissance de 5 % par an et que donc k égale 4. La deuxième équation sur laquelle ce graphique se base est l'équation d'équilibre post-keynésienne dans une économie ouverte sans état ou les ressources égalent les emplois. Donc $I-E = M-X$. Cette équation veut dire qu'un pays peut se permettre d'investir plus qu'il n'épargne domestiquement à condition que cela soit financé par l'extérieur parce que l'extérieur lui permet d'importer plus qu'il n'exporte, en d'autres termes l'extérieur lui apporte en marchandises et services plus que ce que les exportations ne lui rapportent (la balance courante $M-X$).

La plupart des pays endettés et pauvres connaissent cette situation de déséquilibre externe qui a deux causes. D'abord la balance commerciale est souvent déficitaire et le service de la dette (remboursement du principal et paiement des intérêts) creuse davantage le déficit de la balance courante. Donc pour qu'un pays connaisse une croissance et en même temps devienne plus indépendant économiquement, il faut qu'il accroisse le taux intérieur d'épargne et exporte davantage et que en même temps la communauté internationale lui allège la charge de la dette extérieure. Appliquons maintenant cette théorie au cas de la RDC.

Tableau 1: Quelques données macro-économiques en RDC

années	1996	1997	1998	1999	2000
<i>Taux de croissance du PIB</i>	-1	-5,6	-1,6	-10,4	-4,5
<i>Taux d'inv. en % du PIB</i>	27	28	21	24	24
<i>Déficit balance courante(X-M) en mio \$US</i>	-411	-603	-570	-644	-798
<i>Déficit balance de capitaux en mio \$US (dont fuite de capitaux privés)</i>	-622 (-219)	-605 (-232)	-680 (-231)	-611 (-208)	-471 (-122)
<i>Erreurs et omissions dans la balance de paiements en mio \$US</i>	318	424	456	494	534
<i>Service de la dette en mio \$US</i>	757	768	834	776	721

Source: IMF, Democratic Republic of the Congo: Selected Issues and statistical Appendix, Washington D.C., juillet 2001

Même si ces chiffres ne montrent qu'une tendance, il s'en dégage différentes interpellations. D'abord le taux d'investissement semble être très élevé en termes relatifs. Dans un pays pauvre, investir 20 à 30% du PIB est très élevé. Dans le meilleur des cas, l'effort au niveau de ces investissements devrait induire une croissance dans l'économie, mais ceci n'est pas le cas en RDC et également contraire à la théorie de croissance que présuppose l'analyse de Selowsky). Alors, comment interpréter ces chiffres? Il s'agit surtout de l'investissement qui vient des opérateurs à l'intérieur du pays (cabines téléphoniques, e-economy, camions, taxis, biens d'investissements dans le secteur informel, etc.). Mais comment résoudre le paradoxe que certains de ces investissements soient (p.e. les taxis) hautement rentables, mais que l'économie ne croisse pas? Il n'y a que deux possibilités. Soit le taux de croissance indiqué par la BNC et par le FMI est sous-estimé parce que ils ne prennent pas en compte le secteur non-enregistré (l'informel) ou bien on a à faire au paradoxe micro-macro. Cela veut dire que sur le plan micro, certains opérateurs peuvent bien se débrouiller économiquement mais cela ne se traduit pas sur le plan de la société globale. En effet, s'il n'y a pas de routes, pas d'infrastructures, la scolarité et la santé précaires, etc, bref si les institutions et l'Etat ont perdu leurs fonctions, alors l'environnement est négatif et ne permet pas d'obtenir une croissance économique au niveau de la société (Mosley, 1998).

Les investissements intérieurs au niveau micro ne sont pas d'une ampleur à produire des effets d'entraînement nécessaires à une croissance conséquente au niveau de la société. Il pourrait s'agir aussi d'un problème d'hypertrophie du secteur tertiaire. Par ailleurs, la faible qualité de la scolarité actuelle et la faiblesse dans le secteur de la santé ne permettraient pas aux agents d'augmenter leur capacité de fonctionner efficacement.

Le fait qu'il n'y ait pas eu de nouveaux investissements privés étrangers de taille et sérieux les dernières décennies est un bon indice pour mesurer la crédibilité d'un pays à l'extérieur. Les investissements étrangers qui prennent le risque d'entrepreneur ont déjà longtemps quitté le pays, bien avant le retrait de l'aide internationale (en 1989, après les événements de Lubumbashi). Le meilleur indice de crédibilité qui puissent séduire les investisseurs

serait aussi que les opérateurs locaux (la bourgeoisie locale) investissent au lieu d’opérer des fuites des capitaux qui rongent une partie de l’épargne intérieure (voir tableau 1).

Le déficit de la balance des capitaux semble l’indiquer. Les deux éléments semblent permettre d’expliquer partiellement le paradoxe évoqué ci-dessus. Cependant en regardant de plus près les comptes de la balance des paiements un problème persiste. Le poste “erreurs et omissions” qui est une rentrée de devises importante est plus important que la fuite des capitaux privés. Serait-il donc possible que l’argent du secteur informel frauduleux (surtout la vente des diamants) rentre dans le pays par la porte de l’approvisionnement du marché de change parallèle?

Le traitement théorique en vase clos du secteur formel d’un côté et de l’informel de l’autre pose pas mal de problèmes d’interprétations. Pour donner un début de réponse à ce problème, afin de mieux déterminer les besoins de financement de l’économie congolaise, nous analyserons très brièvement quelques tendances fondamentales de l’économie congolaise.

2. Quelques tendances fondamentales de l’économie congolaise

La régression économique de la RDC ne date pas d’aujourd’hui et il serait malencontreux d’associer cette régression à la guerre et illusoire de penser que la paix amènerait automatiquement l’amélioration des conditions de vie de la population congolaise. Son niveau de vie aujourd’hui bat le triste record d’être un des plus bas du monde. Comme le laisse voir le tableau 2, il est vrai que le niveau de vie actuel, mesuré par le revenu moyen par tête, serait plus grand sans guerre mais resterait un des plus bas au monde et seulement la moitié du revenu des Pays Pauvres Très Endettés (PPTE) en Afrique avec lequel la RDC peut se comparer.

Tableau 2: Revenu par habitant en \$US en 2000

	<i>RDC</i>	<i>Afrique Sud Sahara</i>	<i>PPTE Afrique</i>
Actuel	85	321	304
Sans guerre	160		

Le graphique 2 et le tableau 3 montrent différentes choses. D’abord, la régression économique est bien antérieure à la guerre. En fait, elle commence après 74, point culminant du capitalisme étatique sous président Mobutu. Comme le démontrent bien Bézy, Peemans et Wautelet (1984), cette régression prend ses racines à partir des mauvaises décisions de politique économique dans les années antérieures. Ensuite, elle s’est surtout accélérée dans les années 90 et davantage pendant la guerre. Si les chiffres dans le graphique 2 sont corrects, la production, au moins celle de l’économie formelle, serait tombée à un tiers de son niveau d’il y a une décennie.

Enfin, les pillages (1991 et 1993), l'hyperinflation comme ultime taxe d'un régime agonisant et les guerres ont presque complètement ruiné l'économie congolaise.

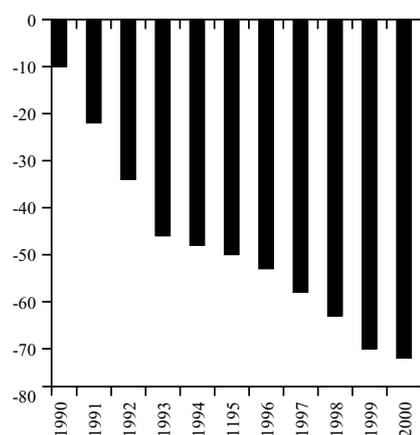
Tableau 3: Taux de croissance du PIB et revenu par habitant 1967-2000

période	Taux de croissance annuel moyen par habitant	Revenu par habitant en \$US
1965-1974	2.7	
1974-1983	-3.5	
1980-1984	-4.6	
1986	-0.1	
1990	-6.6	168
1991	-3.4	157
1992	-13.4	146
1993	-16.5	122
1994	-7.0	113
1995	-2.5	110
1996	-4.3	106
1997	-8.3	97
1998	-5.0	92
1999	-13.4	80
2000*	-14.3	68

Source: BANQUE NATIONALE CONGOLAISE, condensé de statistiques, différents n°, Kinshasa, 2000-5/2001,

* Les estimations de la décroissance par le FMI (voir tableau 1) sont moins pessimistes et la décroissance par tête ne serait « que » de 7,5 % et donnent un revenu de 85 \$. Ces estimations sont meilleures mais encore assez loin de la réalité puisqu'on ne prend que très partiellement le secteur informel en compte.

Graphique 2: Taux de croissance cumulative du PIB réel en RDC (1990-2000)



Cependant, et heureusement pour la population et grâce à elle, les autres indicateurs de développement humain n'ont pas suivi dans la même mesure l'effondrement du système économique formel. En effet selon le "Rapport National sur le développement Humain" du PNUD (2001), l'espérance de vie à la naissance est de 51,2 ans en RDC tandis que la moyenne pour l'Afrique Subsaharienne est de 48,9 ans pour l'année 1998. Le taux d'alphabétisation pour les adultes est même supérieur en RDC (69,1%) en

comparaison avec la moyenne en Afrique Subsaharienne (ASS) où seulement 58,5% de la population adulte sait lire et écrire. Le tableau 4 montre le rang de la RDC en comparaison avec les autres pays de l’Afrique au Sud du Sahara (ASS) pour quelques indicateurs de développement humain.

Tableau 4: Rang de la RDC pour quelques indicateurs de développement humain

indicateur	Rang de la RDC/nombre de pays de l’ASS observés
Croissance annuel du revenu par hab.	Le dernier
Index de développement humain en 1994	13/37
Index de pauvreté en 1994	13/31
Mortalité (<5ans) en 1980	22/39
Mortalité (<5 ans) en 1994	34/39

Source: basé sur T.Deherdt, “surviving the transition” thèse doctorale, Université d’Anvers, 2000

Les données du “Rapport National sur le développement humain” et du tableau 4 montrent, en effet, qu’il y a un décalage entre les performances économiques du secteur formel et les indicateurs de développement humain. L’indicateur synthétique de développement humain est basé pour un tiers sur le revenu, un autre tiers concerne l’accès à l’éducation et le dernier tiers l’accès aux soins de santé. Aussi, en ce qui concerne la pauvreté, les gens à Kinshasa et ailleurs ne seraient pas moins lotis que la plupart de leurs confrères africains. Ensuite, un indicateur de performance est moins rassurant. Si la mortalité infantile n’est pas à la mesure de la catastrophe économique et que le Congo se trouvait encore au milieu du peloton africain en 1980, la situation se dégrade très vite. En 1994 la RDC se trouve déjà bien en queue de ce peloton. Nous craignons donc que le décalage entre l’économie et le développement humain s’effrite et que les deux deviennent à la longue très liés. En guise de synthèse sur les tendances économiques fondamentales, nous nous référons à la présentation suivante qui essaie de démontrer ce qui s’est passé au Zaïre /RDC et qui explique en partie le décalage entre le développement humain et le “crash” économique.

D’abord, l’économie formelle et donc l’assiette fiscale nécessaire pour le bon fonctionnement de l’Etat s’est écroulée dans un engrenage réciproque – la crise économique diminue l’assiette fiscale et donc l’Etat et le personnel politique ponctionnent davantage un secteur formel déjà affaibli. La causalité de ce cercle vicieux est devenue presque un débat idéologique. Pour les tenants des thèses de dépendance, c’est l’insertion du Congo dans un système mondial et dans le cadre de la guerre froide qui a permis à une élite congolaise dépendante de dilapider les ressources du pays sans se soucier de la reproduction élargie de la richesse. L’extraversion économique créée pendant la colonisation rendant le pays vulnérable aux chocs économiques extérieurs et la chute des cours de cuivre en 1974 conjuguée à la brutalité de l’ajustement structurel des années 80 ont affaibli davantage l’économie et l’Etat, et ainsi de suite. Il y a cependant toute une série d’auteurs qui ont

insisté sur la relative autonomie des élites africaines et l'importance des valeurs culturelles dans l'explication de la crise africaine, dont le Congo n'est qu'un cas extrême. Pour eux la "politique du ventre" (Gould-1980, Bayart-1980 et 2000) et "l'économie de l'affection" (Hyden, 1984) saperaient les bases des institutions modernes et bloqueraient le progrès. Si par exemple, le président ou des militaires "frères" peuvent forcer la Banque Nationale à utiliser la planche à billets, il est certain que cela crée l'(hyper)inflation et appauvrit les masses mais répond à une priorité culturelle (pervertie) bien ancrée dans la civilisation africaine. Cette autonomie relative des élites africaines s'est davantage accrue avec le désengagement relatif de l'Occident dans l'ère post guerre froide(Kabou -1990, Ngoupande-1996, Marysse- 1999,Bayart- 2000, etc). Conjugée à une assiette fiscale réduite, cette attitude de "coalition" africaine dans le mal, qui ronge les intérêts collectifs, renforce les tendances à la "criminalisation de l'Etat"(Bayart, 1997). En d'autres termes, les élites sont de plus en plus forcées à recourir à des réseaux maffieux ou, à la guerre pour se doter des ressources financières à redistribuer dans les communautés d'appartenance. A cette solidarité africaine mal exploitée, s'ajoute la psychologie des élites africaines à vouloir ressembler à l'élite coloniale en répondant aux besoins individuels (individualistes) de consommation mimétique ou occidentalisée.

Cependant, cette discussion sur les causes de l'implosion de la société congolaise et sur le jeu de passer l'as de piques aux autres est peu fructueuse. La trajectoire historique congolaise, tout comme un tissu unique de textile où la trame et la chaîne sont inséparablement liées, est le résultat de facteurs externes et internes inséparables.

Pour illustrer ce cercle vicieux d'implosion de l'Etat et de l'économie formelle, regardons le tableau 5. Les chiffres qui synthétisent cette implosion sont en effet ahurissants et confirment les défis à lever qui ne disparaîtront pas avec la fin de la guerre.

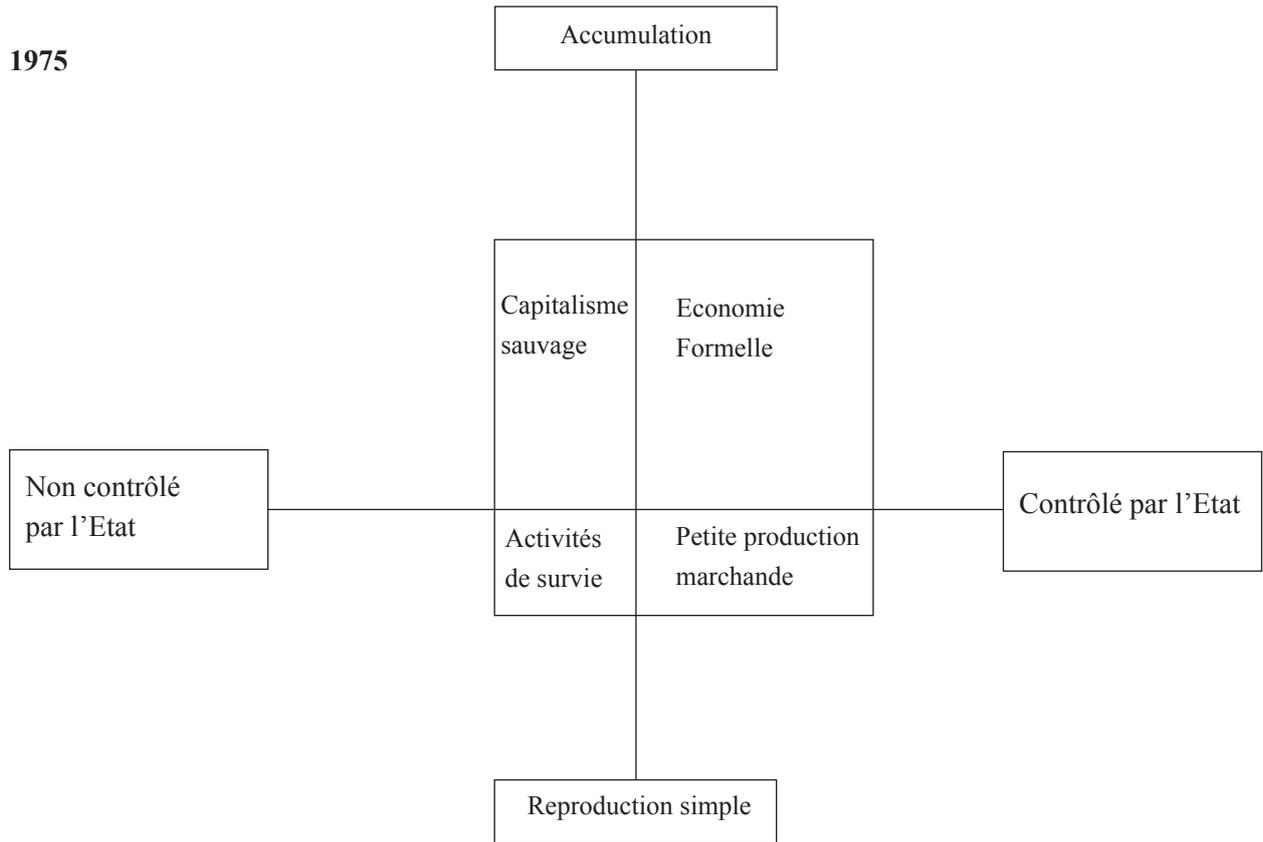
Tableau 5 : L'implosion de l'économie formelle et de l'Etat

	<i>unités</i>	<i>1980</i>	<i>2000</i>
Population	Millions	27	50
PIB	Millions US\$	14922	4650
PIB	En % of 1980	100	31,2
Revenus de l'Etat	Millions US\$	1176	223*
Revenus de l'Etat	En %du PIB	7,9	4,8
Exportations	En mio \$	2507	829
Importations	En mio \$	1117	1224
Cuivre	En 1000 tonnes	468 (en 1988)	35
Ciment	En 1000 tonnes	485 (en 1988)	149
Diamants	En 1000 carat	18163 (en 1988)	26084

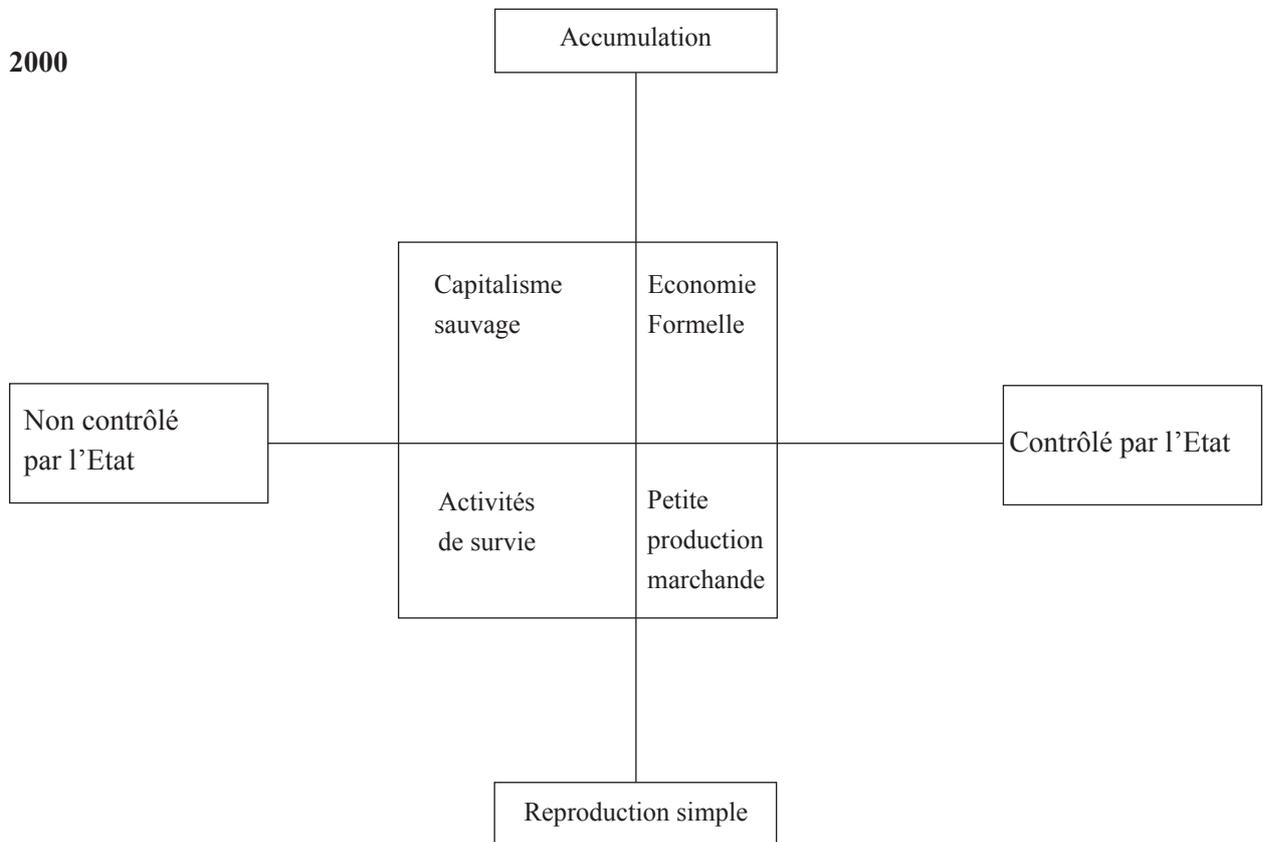
* Il s'agit des revenus budgétaires ordinaires mais aussi des recettes hors budget (Gémines, Miba, pétroliers) Sources: basé sur; **IMF, 2001. World Bank, World Development Indicators. Lukusa, CEDAF, 1999. Maton, 1994.BNC, Condensé de statistiques.**

Graphique 3

1975



2000



Le seul secteur qui a connu une expansion est celle du diamant qui ne nécessite pas une infrastructure ni des investissements physiques lourds et se prête donc à une exploitation artisanale et informelle. Ceci nous amène à la deuxième tendance fondamentale de la société congolaise : l'informalisation de l'économie.

On a analysé ailleurs le rôle ambivalent de l'informel pour l'économie (De Herdt et Marysse, 1996). Il suffit de rappeler ici brièvement les points les plus importants signalés dans la figure présentée ci-haut. D'abord, l'écroulement du secteur formel a été en partie compensé par l'expansion du secteur informel. En partie, selon nos estimations en 1995, la chute du secteur formel aurait, grosso modo, été compensé de moitié par l'expansion de l'informel, ce qui explique le paradoxe qu'on retrouve dans le tableau 4. Comme quoi, la régression économique a fait moins de dégâts de développement humain qu'on n'aurait pu s'y attendre, vu la chute vertigineuse des revenus dans le secteur formel. Ainsi, par voie de débrouillardise légendaire, les gens ont su faire face aux défis de la vie: se nourrir, se loger, se soigner, éduquer les enfants, etc. Ils ont dû trouver mille et une solutions en l'absence de l'Etat et d'une économie formelle.

La faillite de l'Etat et de l'économie formelle a fait naître, par pure nécessité, des stratégies populaires pour faire face aux défis de la vie dans tous les secteurs de la vie. Les banques font faillite et l'hyperinflation sévit comme ultime taxe d'un régime agonisant. Mais, en moins de quelques années, plus de vingt mille agents naissent dans la matière de change avec une spécialisation selon les opportunités (mamams cambistes, écuries, atalaku etc – voir De Herdt et Marysse, 1999).

Dans le domaine de la sécurité alimentaire la formidable adaptation de cette économie populaire en temps de guerre est bien décrite par Kakonde et Tollens (2001). Anisi, en moins de trois ans, l'approvisionnement d'une mégalopole comme Kinshasa avec presque 6 millions d'habitants, s'adapte. Beaucoup de manioc et surtout le maïs venaient de la province de l'Equateur. Avec la guerre, cette province étant coupée de Kinshasa, l'approvisionnement vient maintenant et surtout de la province du Bandundu. Le tonnage venant de cette province a triplé (de 17.000 à 55.000 -Tollens, 2001) de 1966 à 2001. A cause de la guerre, de l'insécurité et de la dégradation continues des routes, le trafic se fait de plus en plus par bateau. On a vu le tonnage amené par bateau doubler dans les années '90. Et ce qui témoigne encore plus de cette vitalité et de cette adaptation de l'économie populaire, c'est le fait que ce trafic se fait de plus en plus par "baleinières," des bateaux en bois fabriqués localement. Si dans les années 80 plus de 90 % du trafic fluvial était acheminé par l'entreprise parastatale ONATRA, la situation s'est inversée en moins d'une décennie. Maintenant l'ONATRA ne compte plus que pour 3% du trafic fluvial vers Kinshasa.

Dans ce secteur de l'alimentation, comme dans les autres, une multitude de nouvelles fonctions et emplois s'est créée pour répondre à la réalité quotidienne. Ainsi, comme le pouvoir d'achat a diminué et que les gens ne peuvent plus acheter de grandes quantités au prix de détail, ils se cotisent, souvent avec l'interposition des "mama-manoeuvres", "mama-kabola" ou "mama-pupola" qui les regroupent et partagent entre les sociétaires le manioc ou le maïs achetés au prix de gros. Cette stratégie est utilisée aussi bien par les consommateurs que par les commerçantes de manioc, de maïs ou des poissons congelés mpiodi (chinchards). Les commerçantes revendent les produits en petites quantités moyennant une petite commission.

Une autre nouvelle profession informelle dans ce secteur est "l'agence commissionnaire" qui regroupe des marchandises ou des voyageurs pour une destination particulière. Cette agence est aussi spécialisée en envoi et réception d'argent. Bref, en termes économiques, le système baisse les coûts de transaction. En province, on trouve des "ngundeurs" qui recherchent la marchandise en campagne, la regroupent et cherchent un moyen de l'expédier, etc.

Plus intéressant encore du point de vue théorique est "l'informalisation du secteur formel" qui montre combien les distinctions entre formel et informel sont seulement analytiques et pas réelles. Ainsi, dans le secteur d'alimentation, dans la capitale et même bien loin de la capitale, on trouve des baguettes de pain, fabriquées localement par de grandes entreprises, à un prix battant tout record de 0.1 \$US. Evidemment le blé est importé par d'autres grandes entreprises (bien sûr par Orgaman mais aussi par d'autres entreprises "libanaises" comme Congo futur et Socimex-avec siège social à Anvers!). Combien est importé frauduleusement avec l'aide des agents de l'Etat, on ne sait pas. Mais vu le prix du produit fini, la fraude doit être importante. Cependant, vu les prix de ces baguettes, la concurrence dans ce secteur doit être grande au plus grand bénéfice du consommateur final.

Cependant, il convient de souligner qu'il serait erroné d'idéaliser cette trajectoire et ces stratégies de survie populaires. Pour la plupart les conditions de vie ne sont pas améliorées. Au contraire les gens mangent moins et moins bien. Les soins de santé et l'école connaissent une dégradation certaine pour la majorité de la population, etc. Si on peut avoir une certaine admiration pour l'ingéniosité de ces stratégies populaires, il convient de faire certaines distinctions importantes dans l'informel en vue d'une politique économique future.

Le secteur que nous avons baptisé "capitalisme sauvage", comme l'exportation frauduleuse de diamants, de cobalt, de coltan, etc., sape les bases d'un Etat, bien qu'il permette parfois l'accumulation primitive en dehors d'un Etat. Ainsi, une bourgeoisie locale peut se constituer et l'accumulation peut devenir, à l'instar de la trajectoire historique de beaucoup de pays développés, endogénisée. Cela était le cas avant la guerre et -vu l'investissement actuel intérieur qui se fait dans l'informel et l'entrée de

devises par le flux “d’erreurs et omissions” qui se dessine sur la balance de paiements (voir tableau 1)- est encore le cas aujourd’hui. Evidemment dans le cadre d’une guerre, cette pratique, surtout si la valeur ajoutée est en partie accaparée par les belligérants, devient exploitation et hémorragie économique pour un pays.

Ensuite, il y a le sous-secteur informel de la petite production marchande (PPM) qui est à la fois porteur d’une croissance économique et créateur de beaucoup d’emplois. En outre cette production est bien adaptée aux besoins d’une population avec un pouvoir d’achat réduit. Il va sans dire que le contrôle trop rigoureux où la volonté de “formaliser” ce secteur dans la période de post-conflit¹ peut-être contreproductif en termes économiques et sociaux. Il faudra beaucoup de discernement pour ne pas tuer un secteur populaire socialement utile. Aussi longtemps que la modernisation ne peut absorber qu’une petite frange de la main d’oeuvre disponible (à peine 5% de la population active !) il faudra plutôt stimuler et encadrer ce sous-secteur de l’informel.

¹ En effet lors d’un symposium de la FEC en août de cette année, cette volonté de “formaliser” le secteur informel par le patronat congolais a été fortement exprimé.

Enfin il y a aussi tout une gamme “d’activités de survie”(vente de quantités toujours plus réduites de manioc par exemple) qui est surtout une stratégie populaire pour amortir tant soit peu les effets d’une régression économique écrasante. Ces activités qu’on voit naître comme des champignons en ces contretemps disparaîtront en partie avec une reprise de l’activité économique et l’augmentation du revenu moyen.

3 Ampleur et besoins en financement dans la période de la reconstruction

Comme on l’a expliqué dans la section 1, atteindre un développement macro-économique durable est un travail de longue haleine. En effet afin que la richesse potentielle du Congo se concrétise en richesse produite, différentes conditions d’ordre politique, économique et culturel doivent être remplies.

Dans le domaine politico-économique, même si on part de l’hypothèse que les accords de Lusaka seront respectés et l’intégrité du territoire réalisée, il faudra être capable de maintenir ces conditions dans une région qui est nullement pacifiée. Le bon voisinage et la réalisation d’une intégration économique à long terme est peut-être la condition à long terme pour une paix durable. Mais dans une première période, la pacification de la région dépendra d’une armée performante pour garantir l’intégrité du territoire et sécuriser les frontières, première exigence officielle des pays envahisseurs. La première tâche minimale d’un Etat, la pacification du territoire donc, absorberait à peu près 200 millions de \$US par année (Maton, 1994), c’est-à-dire pour les seuls besoins de l’armée, on aura besoin de presque toutes les recettes actuelles de l’Etat qui s’élèvent à 223 mio de \$US. (tableau 5).

Le calcul de 200 mio est certes approximatif mais nullement exagéré. Si on sait que l’Uganda a environ 105000 hommes sous les armes et le Rwanda 65000, on peut estimer que le Congo, pays plus vaste, aurait besoin au minimum d’une armée de cent mille personnes. Si la solde s’élève à 100 \$ par mois, sans compter les soldes des gradés ni d’aucun équipement, ni les coûts du maintien de l’ordre intérieur, la facture s’élèverait déjà à 120 mio de \$US. D’ailleurs la facture de la défense nationale dans les années “normales”, c’est-à-dire au début des années 80, oscillait entre 150 et 200 mio de \$US. Evidemment la seule garantie d’une enveloppe financière ne suffit pas. On y reviendra plus tard.

Les fonctions de l’Etat minimal ne se limitent évidemment pas aux seuls besoins de défense nationale et de maintien de l’ordre intérieur. Pour que l’Etat regagne un peu de légitimité au sein de la population, il faudra diminuer les coûts pour la population en ce qui concerne la santé publique et l’éducation. Ces deux secteurs, primordiaux pour l’avenir d’un pays, sont maintenant en grande partie privatisés ou informalisés. On commence à voir les effets négatifs de la négligence de ces secteurs en dépit des efforts de la population qui ont pu pendant une période amortir les effets de la régression économique générale (voir tableau 4). Bien qu’il faille revoir les modalités de fonctionnement et inclure la responsabilisation de la population, il est certain que le minimum de qualité en matière de santé publique et d’enseignement exigera, au niveau financier, un budget beaucoup plus important que celui d’aujourd’hui (qui est presque inexistant) pour couvrir en partie certains coûts. On peut légitimement discuter sur le rôle de l’Etat dans ces deux secteurs. Le principe directeur est de définir dans quelle mesure les biens et services de santé et d’enseignement sont des “biens publics”. Si on peut être d’accord qu’une bourse pour un étudiant d’une famille aisée n’est certes pas un bien public et que la santé publique ne doit pas financer les coûts pour des interventions rares et coûteuses, des choix de société difficiles s’imposent. Cependant, tout le monde serait d’accord que l’enseignement primaire ainsi que l’accès aux soins de santé primaires (zones de santé) doivent être au minimum accessibles à tous, ce qui n’exclut d’ailleurs pas un effort de la part des participants (par exemple, les cotisations pour une mutuelle).

Lors d’une étude et d’un colloque sur une nouvelle stratégie de coopération entre la Belgique et le Zaïre/RDC, les experts belges en matière de coopération d’enseignement et de santé (Maton et alii, 1994) avaient estimé l’enveloppe financière nécessaire pour l’enseignement entre 300 et 350 mio de \$US et les coûts minimaux pour la santé publique à 60 mio de \$US. De nouveau ce montant n’est nullement exagéré, si on sait qu’en 1980, environ quatre cents mille personnes travaillaient dans ces deux secteurs et que la population a presque doublé depuis lors (Peemans, 1989). De nouveau, en calculant seulement un salaire de 100\$ par mois et par actif, condition minimale pour que fonctionne ce secteur, on dépasse déjà le budget minimal estimé.

A ces dépenses ordinaires minimales, il faut ajouter tous les frais de fonctionnement de tous les autres ministères de la fonction publique (OFI-DA, DGC, économie, transports, etc) et de la présidence. Un montant de 300 à 400 mio de \$US est un strict minimum.

En résumé, les dépenses courantes pour un Etat minimal dans la phase de reconstruction seraient au moins cinq fois le niveau des recettes budgétaires actuelles. Il y a un déficit d'environ 800 mio de \$ sur les recettes courantes pour garantir le fonctionnement de cet Etat minimal. Si cet argent n'est pas trouvé à l'extérieur, il faudrait le financer par l'utilisation de la planche à billets, ce qui nous mènerait de nouveau droit à une période d'hyperinflation et compromettrait donc la reconstruction de l'économie. Cette nouvelle aide devrait s'ajouter aux flux existants de 138 mio de \$ en 2000 (FMI, 3/7/2001, p.29) qui est surtout une aide humanitaire et d'urgence. Et ce n'est pas tout, puisqu'on suppose que le service de la dette dûe (de 721,4 mio de \$ en 2001) est entièrement financé de l'extérieur! Le Zaïre ou la RDC aujourd'hui n'a presque rien repayé à partir des années 92 et se trouvait de facto exclu de l'aide dans le cadre des Institutions Financières Internationales (FMI, Banque Mondiale, Club de Paris, etc).

L'offensive diplomatique sur le plan de l'exécution des accords de Lusaka et les nouvelles mesures économiques du nouveau gouvernement en mai 2001 - abolition de la différence entre les taux de change officiel et parallèle, alignement des prix des produits pétroliers à ceux du marché, limitation du financement du déficit budgétaire par création monétaire, etc - ont reconstitué en un minimum de temps la confiance dans la communauté internationale. Si le suivi par le gouvernement du cadre de redressement de l'économie est conséquent², la RDC pourra voir s'alléger sa dette publique de 13 milliards de \$US. Cela pourrait intervenir en grande partie dans le courant des cinq années qui viennent. Dès lors, Il est de la plus grande importance que les "bagarres" verbales avec les instances financières internationales s'arrêtent. Le pays se concentrera alors sur la reconstruction de l'économie qui a besoin de beaucoup de milliards de \$ dans les années qui suivent. Sans accord avec les IFI, il aura très peu de possibilités de redressement de l'économie.

Dans le domaine économique, en dehors des besoins de financement de l'Etat minimal (+/-800 mio de \$ par an) et de l'acquittement du service de la dette (721mio de \$US en 2001), le Congo a aussi besoin d'un minimum de dépenses en capital pour faire redémarrer le secteur formel. La réhabilitation des réseaux de transport est le secteur le plus urgent. Selon H. Paelinck, ancien PDG de l'Onatra (voir Maton,1994) cette réhabilitation minimale des réseaux routiers, ferroviaires et fluviaux demanderait un investissement minimum d'environ 430 mio de \$US. On a vu plus haut que le seul bailleur encore actif dans ce domaine est l'Union Européenne. Celle-ci intervient dans le cadre de son programme PAR. Elle a réhabilité un grand tronçon de la RN1 de Kinshasa jusqu'à Mbanza Ngungu. Elle a aussi financé des routes de desserte agricole qui ont permis en partie de continuer l'approvisionnement

² Il y a un programme de suivi par le FMI sous le vocable de SMP (Staff Monitored Programm) qui court de Juin jusque Mars de l'année prochaine. Après cette période - et quand la RDC aurait épuré une dette d'arriérés envers le FMI de 392 mio de \$US, pour laquelle un bailleur de fonds bilatéral aurait été trouvé- la RDC pourrait être acceptée dans le Programme des Pays Pauvres Très Endettés (PPTE ou HIPC) pour lequel il répond à tous les critères. Dans ce programm le pays voit, sous certaines conditions, sa dette publique diminuer substantiellement (voir IMF, *Staff Report for the 2001 Article IV Consultation and Discussions on a Staff-Monitored Program*, Washington D.C., 20 Juin 2001

alimentaire de Kinshasa et en même temps de financer des paysans dans le Bandundu (Tollens, 2001).

Ensuite le redémarrage partiel de la Gécamines (sous d'autres conditions de fonctionnement) pour reconstituer, dans une première période de quelques années, une production de cent mille tonnes de cuivre et quelques mille tonnes de cobalt, demanderait un investissement de 850 mio de \$US.

La vétusteté du réseau de l'électricité et de l'eau demandent également une rénovation urgente dont les estimations s'élevaient respectivement à 350 mio (investissements SNEL) et 59 mio (eau et assainissement) de \$US, selon le Programme de stabilisation et de relance de l'économie présenté par le gouvernement à la réunion des amis de la R.D. du Congo, le 12 novembre 1997.

Ainsi, les contours de l'enveloppe financière minimale que l'extérieur devrait financer commencent à devenir plus clairs:

- financement du déficit budgétaire des fonctions de l'Etat minimal pendant les 5 années dans la période post-conflit (2001-2006) 800 millions de \$US par an
- financement du service de la dette (arriérés-intérêts et remboursement du capital)= +/- 700 mio \$US (2001-2006)
- investissement dans la réhabilitation de la capacité productive. Système de transports, 430 mio de \$US. Redémarrage Gécamines, 850 millions de \$US. Rénovation réseau de l'électricité, 350 mio de \$US, de l'eau, 59 mio de \$US.

La somme initiale de près de trois milliards de \$US semble être énorme et indique qu'aucun bailleur de fonds bilatéral individuel ne pourra être en mesure de satisfaire les besoins financiers de la RDC. Par exemple, ce montant dépasse quatre fois l'aide au développement totale de la Belgique.

L'effort international dans cette période transitoire de post-conflit sera donc nécessairement un effort de toute la communauté financière internationale et donc le respect des règles en cette matière de la part de la RDC sera primordial.

Cependant, ce besoin en financement ne dépasse certainement pas les possibilités de la communauté financière internationale et il y a une co-responsabilité dans la catastrophe économique du Zaïre-Congo. Les Congolais ne sont nullement les seuls responsables.. Prenons d'abord la dette ou le montant de 720 mio de \$US qui doit être payé annuellement. Cette dette a été accumulée avec le concours des institutions financières internationales qui avaient, dans le cadre de la guerre froide, renfloué les caisses de l'Etat ou plutôt les portefeuilles privés des responsables politiques, sans se soucier trop de la capacité de repaiement (Bézy et allii, 1984-Willame, 1989).

Nous pourrions évoquer différentes autres raisons pour justifier une intervention financière massive dans la période de post-conflit. Il y a évidemment les motifs humanitaires, mais aussi des motifs de solidarité internationale et de contrecoup du désastre congolais à l'extérieur du pays. En effet, si la période post-conflit ne réussit pas à remettre l'économie congolaise sur les rails, les "spill-over" sur l'Europe en matière de migration, d'interventions humanitaires et militaires dans une Afrique centrale déstabilisée, etc, seront de plus en plus coûteux. Enfin, une Afrique qui fonctionnerait mieux pourrait être un facteur revitalisant pour les économies du centre. Il serait erroné de penser que les pays développés profitent plus de pays en faillite que de pays qui fonctionnent bien. Cette thèse de vases communicantes qui expliquerait la richesse d'une partie du monde par la pauvreté de l'autre est foncièrement fautive. En économie, par le biais de croissance économique, les différentes parties d'un système peuvent améliorer leurs positions (win-win).

Enfin, une dernière condition pour que la période de post-conflit ne soit pas un nouveau départ de la trajectoire historique de régression économique, est d'ordre culturel. Dans maintes théories sur le dysfonctionnement de l'Etat et du mal développement en Afrique, deux grandes écoles dominent la scène. Il y a les théories de dépendance qui expliquent le mal développement en Afrique par leur insertion dans le système mondial dans lequel les pays dominés ou périphériques sont exploités et où des élites dépendantes utilisent leur position de dominance à l'intérieur pour s'enrichir mais sont incapables de générer une accumulation auto-entretenu (Amin, 1968, 1974, 1994). Une autre école qui émergeait dans le sillon de cette première essayait d'expliquer l'échec de développement et la marginalisation de l'Afrique à partir des années 80 par des facteurs à l'intérieur de la société africaine. En effet, comment expliquer autrement le cas de pays dominés dans le système mondial qui réussissent à bien évoluer dans ce système mondial en devenant des compétiteurs redoutés sur les marchés internationaux et qui attirent davantage d'investissements étrangers. C'est donc moins l'insertion dans le système mondial que le trop peu d'insertion qui pose problème. A partir de cette pensée sous-jacente, des auteurs comme Hyden (1984), Bayart (1998, 2000), Kabou (1989) etc. recherchent davantage les causes de la crise dans les racines socio-culturelles et trajectoires historiques particulières des sociétés africaines. Ainsi les acteurs africains ne sont pas les instruments passifs du système mondial mais influencent et remodelent l'extraversion de leurs sociétés.

Ces auteurs ont forgé des concepts différents en essayant de rendre compte d'une intuition commune. Ainsi pour Hyden (1984) l'"economy of affection" est l'influence des réseaux sociaux (basés sur la famille élargie, l'ethnie, le voisinage, etc) sur le fonctionnement des institutions modernes. Cette influence peut être positive – par exemple, les coûts de l'éducation sont portés au sein de la famille élargie – et négative – les membres du gouvernement qui mobilisent leurs "frères" pour utiliser la planche à billets ou qui vendent les actifs d'entreprises sans se soucier de la production future. Dans cette pensée les effets négatifs prédomineraient et ont bloqué les institutions modernes.

J.F.Bayart parle du “politique du ventre” pour démontrer que l’intérêt privé des élites prédomine sur l’intérêt public et qu’il faut toujours regarder en dessous des apparences et rhétorique pour découvrir les vraies motivations des acteurs africains. Pour lui, c’est “l’Etat Rhizome” qui bloque la société. Dans la conjoncture politique internationale et le démantèlement des Etats, la riposte des élites peut varier d’une reconstitution de l’Etat sur d’autres bases que celles d’un capitalisme d’Etat, vers une “criminalisation de l’Etat” , si les moyens financiers font défaut.(Bayart, 1999). Les Zaïrois /Conglais n’ont pas attendu les livres savants pour décrire ses pratiques qui bloquent la société. Sous les vocables de “mal zaïrois” ou “article 15” ou des dizaines de mots qui décrivent les pratiques de pots de vin dépendant de la situation et des acteurs, une pratique généralisée s’est installée qui hante la société du haut en bas. La guérison de ce “mal zaïrois” est une condition essentielle pour que la reconstruction de l’économie congolaise se fasse.

Cependant, il faut faire attention de ne pas trop vite se référer à ces pratiques de corruption en termes d’immoralité et de non - respect de valeurs spirituelles comme l’honnêteté. Ces valeurs spirituelles n’ont aucune chance d’être vécues et respectées si la base matérielle est absente. Si tout le monde doit recourir à des pratiques de survie parce que les revenus des activités pour lesquelles on est désigné ou pour lesquelles on a peiné, sont insuffisants, alors toutes les églises et tous les sermons ne changeront rien à cette pratique. C’est pour cette raison qu’il faut insister auprès de la communauté financière internationale qu’un financement de la reconstruction de l’économie congolaise en période de post-conflit doit être suffisant et venir à temps, sinon un cercle vicieux de rareté et de violence s’installera, se perpétuera pour déstabiliser la région encore pour longtemps.

Conclusion

Avec le concours financier et technique de la communauté internationale, il est évident que l'Etat et la société civile en RDC réussiraient un exploit: réaliser la paix, reconstituer un Etat minimal crédible, améliorer le développement humain en matière de santé et d'éducation, redémarrer l'appareil de la production formelle - si un développement durable est mis sur les rails dans les cinq années à venir. La confiance de l'extérieur et la légitimité à l'intérieur, c'est-à-dire une augmentation du capital social interne et international, amèneraient très vite un flot d'investissements privés qui, avec l'appui de la population, pourra briser le cercle vicieux de méfiance, de désinvestissement, de régression économique et de pauvreté qui a caractérisé la période de pré-conflit.

Bibliographie

BANQUE NATIONALE CONGOLAISE , Condensé de statistiques, différents n°, Kinshasa, 2000-2001

BAYART J. F., Africa in the World : a history of extraversion, African Affairs, 2000, pp.217-267.

BAYART J.F., ELLIS S., HIBOU , B., La criminalisation de l'état en Afrique, Bruxelles, Editions Complexe, 167 p.

BEZY F., PEEMANS J.P., WAUTELET J.M., Accumulation et sous-développement au Zaïre 1960-1980, Presse Universitaire de l'UCL,Louvain-La-Neuve , 1981.

COLLIER P., Greed and Grievance in Civil War, World Bank, Washington D.C., 2000.

DE HERDT T., Surviving the transition: Institutional aspects of economic regress, Thèse de doctorat, Anvers , UFSIA, juin 2000.

HYDEN G., No shortcuts to progress, Heinemann, London , 1984.

IMF , Democratic Republic of the Congo :Selected Issues and Statistical appendix, Washington D.C., juillet 2001 voir www.imf.org

KABOU A., Et si l'Afrique refusait le développement?, L'Harmattan , Paris, 1991.

LUKUSA MUTAMBA F., La faillite d'un ays ;Déséquilibre macro-économique et ajustements structurels au Congo/Zaïre, n° 37-38, Institut Africain-CEDAF, Bruxelles et L'Harmattan, Paris, 1999, 190 p.

DEHERDT T & MARYSSE S., Le secteur informel au Zaïre: (Sur)vie et pauvreté dans la période de transition, Institut Africain-CEDAF, Bruxelles et L'Harmattan, Paris, 1996, 194 p.

MARYSSE S ., Balbutiements de la renaissance africaine ou somalisation? Enjeux économiques individuels, régionaux et internationaux d'une guerre, dans

MARYSSE S., REYNTJENS F. (éds), L'Afrique des Grands Lacs :annuaire 1998-1999, L'Harmattan, Paris, 1999. 432p.

MATON J., Zaïre: Vers une nouvelle stratégie de coopération?, Rapport de synthèse et résumé, AGCD, Bruxelles, 1994.

MATON, J., VAN BAUWEL A., Congo 1997-1999 : La guerre des minerais et la fin temporaire des espoirs, Document de travail Université de Gand, Gand, mai 1999.

SELOWSKY A., Finance et Développement, IMF-World Bank, Washington D.C., 1992.

TOLLENS E., Food Security in Kinshasa, better than expected-in the war zone, worse than imagined, Draft Working Paper, KU Leuven, Leuven, 2001.



Institut de Politique et de Gestion du Développement



Centre d'étude de la région des grands lacs d'Afrique



UNIVERSITEIT
ANTWERPEN